

**ERFAHRUNG**

- Ergebnisorientierte Führungskraft mit über 20 Jahren Erfahrung in einer Vielzahl internationaler Unternehmen in mehreren verschiedenen Branchen, die die wertvolle Perspektive eines fundierten Fachwissens in den Bereichen Investor Relations, Finanzmanagement und Unternehmensrechtsangelegenheiten einzusetzen weiß
- 3 Jahre Erfahrung als CFO eines multinationalen KMU, 8 Jahre als Direktor einer luxemburgischen SICAV, 4 Jahre als Geschäftsführer eines irischen Hedgefonds
- Mehrere Börsengänge und Kapitalmarktprozesse gemanagt und an Investoren vermarktet
- Mitglied des Senior-Management-Teams, gewohnt, auf Vorstandsebene tätig zu sein und dabei sehr praxisorientiert zu bleiben
- Zu den speziellen Fachgebieten gehören: Börsengänge, allgemeines Management, Investor Relations und Fundamentalanalyse, ESG-Integration und Offenlegung, Personalwesen und Gewerkschaftsbeziehungen, Rechts- und Unternehmensangelegenheiten, Marketing und Kommunikation
- Selbstständig, auf strategisches Denken und die Erzielung von Ergebnissen ausgerichtet, die den Unternehmenszielen entsprechen; vielseitiger Verhandlungsführer und Kommunikationstalent mit ausgezeichneten Planungs- und Organisationsfähigkeiten, der sowohl die Unterstützung verschiedener Stakeholder gewinnen als auch ein kollaboratives Arbeitsumfeld unter multikulturellen Kollegen gleichermaßen kultivieren kann

**Fließende Kenntnisse in Französisch, Englisch, Deutsch, Italienisch und Spanisch • Gute Kenntnisse in Luxemburgisch und Griechisch**

**2023 – CDP – Cassa Depositi e Prestiti ITALIEN (ROM-MAILAND)**

*Die Cassa Depositi e Prestiti ist Italiens Entwicklungsfinanzierungsinstitut, das vom Finanzministerium kontrolliert wird und ein Vermögen von nahezu 0,5 Billionen Euro verwaltet. Seit 1850 fördert CDP die nachhaltige Entwicklung in Italien, indem es Ersparnisse verantwortungsvoll nutzt, um Wachstum voranzutreiben und Beschäftigung anzukurbeln sowie Innovation, unternehmerische Wettbewerbsfähigkeit, Infrastruktur und lokale Entwicklung zu unterstützen.*

**Leiter Co-Investor Relations & Fundraising**

- Unmittelbar dem CEO unterstellt, Überwachung der Aktivitäten für Beteiligungsinvestitionen innerhalb der CDP-Gruppe, um Ressourcen von anderen Investoren zu aktivieren und die effektive Umsetzung und Verwaltung der Beziehungsstrategie mit aktuellen und potenziellen inländischen und ausländischen Co-Investoren sicherzustellen
- Unterstützung des CIO bei Planungsaktivitäten sowie bei der Identifizierung und Verwaltung relevanter Themen und Geschäftsprioritäten, basierend auf den Anweisungen des Top-Managements und den Bedürfnissen der Asset-Management-Gruppengesellschaften
- Vertretung der Gruppe bei Investoren bei institutionellen Roadshows, Unternehmensbesuchen und allen anderen relevanten Anlässen zur Interaktion mit Stakeholdern

**2014 – 2023 Anima Holding ITALIEN/LUXEMBURG**

*ANIMA ist der größte unabhängige Vermögensverwalter Italiens mit einem verwalteten Vermögen von rund 185 Milliarden Euro. Die Muttergesellschaft Anima Holding ist seit April 2014 börsennotiert (ANIM.IM) mit einer aktuellen Marktkapitalisierung von ca. 1,2 Mrd. €.*

**Leiter Investor Relations, ESG und Finanzkommunikation**

- Als CEO-Mitarbeiter Pflege und Verbesserung der Beziehungen zu aktuellen und potenziellen Investoren durch eine aktive und intensive Auseinandersetzung mit Buy- und Sell-Side-Analysten und Portfoliomanagern mit einem ausgeprägten „Sell-Side“-Ansatz
- Vertretung des Unternehmens gegenüber Investoren (50+ internationale Reisetage pro Jahr), Sell-Side-Analysten sowie ESG-Ratingagenturen und Investoren
- Beziehungen zu Finanzmedien
- Einholung von Stimmrechtsvollmachten, Hauptversammlungsmanagement (mit besonderem Fokus auf LTIPs und Genehmigungen von Rückkaufplänen)
- Direktor der in Luxemburg ansässigen SICAVs

### Wichtigste Errungenschaften:

- Erfolgreich signifikante Sell-Side-Abdeckung unmittelbar nach dem Börsengang zügig erreicht: als „Bester IR für einen Börsengang 2014“ vom IR-Magazine nominiert
- Unter anderem dank eines stetigen Anstiegs des täglichen Handelsvolumens wurde die Anima Holding nur 18 Monate nach ihrem Börsengang in den Hauptindex der FTSEMib aufgenommen.
- 2017 Institutional Investor All-Europe Survey – Top3 IR-Profis – Spezial- und sonstige Finanzen
- 2018 Institutional Investor All-Europe Survey – Platz 1 als Bester IR, Bestes IR-Programm und Beste Webseite; Platz 1 als Gewinner des gesamten Sektors (Spezial- und sonstige Finanzen); Platz 1 als Small&Midcap-Gewinner (Spezial- und sonstige Finanzen)
- 2019 Institutional Investor All-Europe Survey – Platz 1 als Bester IR, Bestes IR-Team und Platz 2 als Bestes IR-Programm; Platz 1 als Small&Midcap-Gewinner (Spezial- und sonstige Finanzen)
- 2020 Institutional Investor All-Europe Survey – Platz 1 als bester IR-Small&Midcap (Spezial- und sonstige Finanzen) und Platz 2 als bester IR-All-Caps (Spezial- und sonstige Finanzen)
- 2021 AIR & Institutional Investor: „Beste finanzielle Offenlegung – Small&Midcap“
- 2022 AIR & Institutional Investor: Platz 1 im Smallcap-Bereich als Bester IR-Profi, Bestes IR-Unternehmen insgesamt und Bestes ESG-Unternehmen
- 2023 AIR & Institutional Investor: Platz 1 bei Smallcap als Bestes IR-Unternehmen insgesamt

**2011-2014**

**Matica Technologies**

**DEUTSCHLAND/ITALIEN**

*Mit Hauptsitz in Deutschland vermarktet, vertreibt und unterstützt Matica sichere ID-Kartenlösungen der Marke Matica für hochwertige, zuverlässige Kartenpersonalisierungsprojekte auf der ganzen Welt, einschließlich Systemen für die Lasergravur auf dem Schreibtisch, den Druck von elektronischen Reisepässen und die zentrale Ausgabe von Finanzkarten in großen Stückzahlen.*

### **CFO (Chief Financial Officer) und Geschäftsführer**

Leitung aller strategischen und täglichen Abläufe in den Bereichen Finanzen, Rechts- und Unternehmensangelegenheiten, Personalwesen und Betriebsratsbeziehungen für eine Gruppe mit 150 Mitarbeitern (42 Mio. € konsolidierter Umsatz), dabei zusätzlich als einer von zwei Geschäftsführern agierend.

Beibehaltung des strategischen Schwerpunkts auf der Überwachung der Integration des Unternehmens mit einer großen italienischen Aktionärsgruppe, einschließlich einer Bezugsrechtsemission, mehrerer Fusionen und Übernahmen sowie einer umfassenden organisatorischen Umstrukturierung und eines langfristigen Geschäfts- und Finanzplans, um die künftige betriebliche Nachhaltigkeit des Unternehmens zu gewährleisten, nachdem das Unternehmen 2010 kurz vor dem Konkurs gestanden hatte.

- Deutliche Verbesserung der Finanzlage des Unternehmens, indem die Veräußerung eines nicht zum Kerngeschäft gehörenden Tochterunternehmens vorangetrieben, der kurzfristige Cashflow erhöht und eine strategischere Fokussierung des Unternehmens auf Kerngeschäftsbereiche ermöglicht wurde. Januar 2013: Kapitalerhöhung zu 88 % vom Markt gezeichnet.
- Federführung einer eingehenden rechtlichen und finanziellen Bewertung zum erfolgreichen Abschluss der Phasen I und II einer geplanten Fusion mit dem italienischen Anteilseigner durch Kapitalerhöhungen gegen Sacheinlagen. Neugestaltung der Unternehmensrichtlinien der Gruppe.
- Straffung der Gruppenstruktur durch steuereffiziente und kostensparende Fusionen.
- Überprüfung der Abläufe im italienischen Produktionswerk, um eine bessere Koordination zwischen Finanzen, Vertrieb und Produktion zu gewährleisten und den Fokus von „Umsatz ist König“ auf „Margen- und Cashflow herrschen“ zu verlagern.
- Überwindung des erheblichen anfänglichen Widerstands der deutschen Mitarbeiter gegen die organisatorische Umstrukturierung durch Betonung einer transparenten und proaktiven Kommunikation, um Vertrauen aufzubauen und zu stärken. Planung und Durchführung eines Personalabbaus um 40 % in Absprache mit den Gewerkschaften.

**2004-2011**

**Azimut Gruppe**

**LUXEMBURG / ITALIEN / IRLAND**

*Die Unternehmen der Azimut-Gruppe sind in der Emission, Verwaltung und dem Vertrieb von Finanzprodukten tätig. Das gesamte verwaltete Vermögen übersteigt 50 Milliarden €. Die Muttergesellschaft ist seit Juli 2004 börsennotiert (AZM.IM) mit einer aktuellen Marktkapitalisierung von ca. 3,0 Mrd. €*

### **Azimut Holding / AZ Fund Management SA**

#### **Leiter Investor Relations – Executive Director**

- Pflege und Verbesserung der Beziehungen zu aktuellen und potenziellen Investoren durch eine aktive und intensive Auseinandersetzung mit Buy- und Sell-Side-Analysten, Roadshows und Einzelgesprächen.

Gemäß DSGVO – EU-Verordnung 2016/679 und dem italienischen Gesetzesdekret Nr. 196/2003 stimme ich hiermit der Verarbeitung aller meiner in

- Zusammenarbeit mit dem Top-Management (CEO und CFO), um ihnen Feedback und Einblicke in die Finanzwelt zu geben und so die Kommunikation des Unternehmens aus strategischer Sicht anzupassen

Wichtigste Errungenschaften:

- Einstieg drei Monate nach dem Börsengang von Azimut, Verwandlung der schlechten Leistung des Unternehmens nach dem Börsengang, Anführung des stetigen Aufstiegs der Aktie zum wichtigsten italienischen Index FTSE MIB innerhalb von drei Jahren.
- Brachte den Aktienkurs in nur drei Monaten wieder in den ursprünglichen Float-Bereich und steigerte das nachhaltige Handelsvolumen erheblich, indem eine breite Analystenberichterstattung sichergestellt und die Sichtbarkeit der Aktie bei Anlegern mit einem ausgeprägten und proaktiven IR-Programm verbessert wurde.
- 2007 Thomson Extel-Umfrage: Platz 3 unter den besten IRM für den Spezialfinanzierungssektor; die Azimut Holding belegte den 4. Platz in Bezug auf die Qualität der IR-Aktivitäten in ihrem Sektor (43 Unternehmen).
- 2009-10: vom „IR-Magazine“ als „IR Euro Leader“ qualifiziert (Vergleichsgruppe: alle Unternehmen in Großbritannien und Kontinentaleuropa)
- 2010: Top 10 italienischer IRM laut Fachpublikation „Institutional Investor“

**AZ Capital Management DUBLIN (IRE)**

**General Manager (CAO)**

- Erfolgreicher Aufbau des irischen Hedgefonds-Betriebs von Grund auf und Etablierung eines robusten Systems interner Prozesse und Verfahren, um einen reibungslosen und profitablen Betrieb sicherzustellen.
- Leitung der gesamten Unternehmensbemühungen zur Rückführung von Vermögenswerten in Höhe von fast 40 Mio. €, erfolgreiche Begleitung jedes einzelnen Firmenkunden durch das komplexe und heikle Projekt der Steueramnestie.
- Verantwortlich für die Finanzverwaltung, die regulatorische Einhaltung von Vorschriften und alle administrativen Tätigkeiten, insbesondere Beziehungen zu Outsourcern (Verwalter, Treuhänder) sowie zu Wirtschaftsprüfern und unabhängigen Direktoren
- Kundenbeziehungsmanagement (Auftragsüberwachung, Verfahren zur Bekämpfung der Geldwäsche)

**2003-2004 Kaitech MAILAND (ITA)**

*Kaitech ist das Ergebnis einer umgekehrten Fusion zwischen der CardNet Group und der B2BSolutions Group. Die seit 2001 börsennotierte Gruppe ist im Bereich Kartenmanagement tätig (Design und Anpassung von IT-Lösungen für die Kartenausgabe).*

**Assistent des CEO – Investor Relations Manager**

- Verantwortlich für Unternehmens- und Rechtsangelegenheiten; Sekretär des Verwaltungsrates
- Assistent des CEO für die Planung und Umsetzung einer tiefgreifenden Konzernrestrukturierung
- Cashflow-Planung und -Management der Muttergesellschaft
- Prüfung der Abschlüsse von 4 Unternehmen (mit Sitz in der Schweiz und in Italien)

Wichtigste Errungenschaften:

- Liquidation einer Produktionsanlage, Kapitalerhöhung (vollständig von den Aktionären gezeichnet), Neuverhandlung der Schulden mit Banken von kurz- auf langfristig und schließlich eine umgekehrte Fusion mit einem IT-Konzern (nicht börsennotiert)

**2001-2003 Mailander TURIN (ITA)**

**Account Director**

*Eine der spezialisiertesten PR-Agenturen Italiens für Unternehmens- und Finanzkommunikation*

**2000-2001 Manning Selvage and Lee LONDON (UK)**

**Account Executive – Unternehmens- und Finanzabteilung**

*Die Agentur gehört zu den größten PR-Unternehmen weltweit*

**1998-2000 Italdesign Giugiaro MONCALIERI (ITA)**

**PR-Manager (vom Assistenten zum PR-Manager befördert)**

*führendes Autodesign-/Prototyping- und Engineering-Studio für Automobilhersteller.*

**AUSBILDUNG**

**1991-1996 B.A. in Betriebswirtschaftslehre:** „L. Bocconi“ Universität Mailand Note: 104/110  
Internationale Unternehmensführung; „Kommunikation für eine globale Marke: Fallstudie von Lancia“.

**1997-1999 Spezialisierung auf Gesellschaftsrecht:** Universität Pavia

## SPRACHEN

ENGLISCH	C2	
FRANZÖSISCH	C2	D.E.L.F. DIPLOM
DEUTSCH	C1	MITTELSTUFE-DIPLOM
GRIECHISCH	B2	Γ' Επιπεδο
ITALIENISCH		MUTTERSPRACHE
LUXEMBURGISCH	A2	SPROOCHENTEST LÉTZEBUERGESH
SPANISCH	C1	D.B.E. DIPLOM

## COMPUTERFÄHIGKEITEN

**SOFTWARE:** MS Office-Pakete  
**SONSTIGE:** Bloomberg